

## Trainerprofil

<b>Persönliche Daten:</b>	<p>Klaus Jacobi Jahrgang: 1958</p> 
<b>Ausbildung:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dipl. Ingenieur Maschinenbau</li> </ul>
<b>Berufliche Tätigkeit:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Verkaufsleiter und Trainer für Führen, Verkaufen und Projektmanagement, VA- Akademie</li> <li>• Leiter Vertrieb, Entwicklung und Einkauf, DunlopTech GmbH</li> <li>• Gruppenleiter Vertrieb, Degussa AG</li> <li>• Projektleiter im Anlagenbau, Degussa AG</li> <li>• Vertriebsingenieur im Außendienst, Fisher Rosemount GmbH</li> <li>• Vertriebsingenieur im Innendienst, Leybold AG</li> <li>• Projekt- Ingenieur Entwicklung, Heraeus GmbH</li> </ul>
<b>Traineraus- und weiterbildung:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ausbildung in Pädagogik, Rhetorik, Didaktik und Methodik als Trainer/ Coach für Führen und Verkaufen, VA-Akademie</li> <li>• Zertifizierung als Projektleiter (PRINCE 2)</li> <li>• Ausbildung als systemischer Coach (GANLP)</li> <li>• Ausbildung als Mentaltrainer</li> <li>• Ausbildung zum NLP- Practitioner, NLP- Master und NLP- Trainer (GANLP)</li> <li>• Ausbildung als Trainer für DISG und Biostrukturanalyse</li> <li>• Zertifizierung als Qualitätsmanagement- Beauftragter, Auditor und Qualitätsmanager (TÜV Nord)</li> </ul>
<b>Branchenerfahrung:</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Maschinen- und Anlagenbau</li> <li>• KFZ- und Nutzfahrzeug- Handel</li> <li>• KFZ- Zulieferbetriebe</li> <li>• Energieversorger</li> <li>• Heizungsbauer</li> <li>• IT- Technologie</li> <li>• Nahrungsmittel- Industrie</li> <li>• Garten- und Landschaftsbau</li> </ul>

<b>Schwerpunktt Themen:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Vertrieb</li><li>• Führung</li><li>• Projektmanagement</li><li>• Präsentation, Rhetorik</li><li>• Verhandlung</li><li>• Coaching</li><li>• Zeit- und Selbstmanagement</li></ul>
<b>Zusätzliche Sprachen:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Englisch</li></ul>